

BÄRBEL MEIER

TRAINERIN UND COACH / FÜHRUNG UND VERTRIEB

Bärbel Meier hat 18 Jahre Führungserfahrung in internationalen Pharmaund Medizintechnik-Unternehmen. Ziel- und Lösungsorientierung mit dem Schwerpunkt auf nachhaltige Entwicklung von Vertriebs- und Führungskräften prägen ihren Arbeitsstil.

Sie kennt die Herausforderungen für Unternehmen und Mitarbeiter unter den sich immer schneller verändernden Marktbedingungen. Ihre Erfahrungen setzt sie als Impulsgeberin praxisnah und teilnehmerorientiert in ihren Trainings und Coachings ein.

Mit ihrer positiven Art regt Bärbel die Menschen zur Selbstreflexion an und unterstützt sie dabei, ihre eigenen Stärken und Potentiale zu nutzen, um diese passend zur Aufgabe einzusetzen. Das führt zu maßgeschneiderten Lösungen, nachhaltiger Weiterentwicklung und damit zum Erfolg.



SCHWERPUNKTE

- Coaching von Führungskräften, speziell Neu in der Führung
- · Führungskräfte-Training
- Vertriebscoaching
- Fieldcoaching
- · Verkaufs- und Kommunikationstraining
- · Persönliche und berufliche Weiterentwicklung

STATIONEN

- Vertriebsleitung in verschiedenen internationalen Pharma- und Medizintechnik-Unternehmen
- 18 Jahre Führungserfahrung
- Aufbau eines neuen Geschäftsbereiches (Medizintechnik)
- · Regionalleitung verschiedene Indikationen
- ADM Klinik / Praxis, verschiedene Indikationen und Unternehmen
- Geprüfte Pharmareferentin IHK
- · Studium Oecotropholgie

AUS- UND WEITERBILDUNGEN

- Zertifizierung BIG FIVE Persönlichkeit Test, LINC Institut, Lüneburg
- Zertifizierung Berufswahl Coach ZML Jugendliche, Fortbildungszentrum Laufbahnberatung Saarbrücken
- Weiterbildung zum Vertriebstrainer / Vertriebscoach, 4 Business Akademie, Hamburg
- Weiterbildung zum Mental Coach Basic, Heimsoeth Academy Rosenheim
- Zertifizierung systemischer Management Coach SMC®, Corporate Work, Hamburg
- Zertifizierung Motivation Potential Analyse (MPA), Freiburg
- Training Situational Leadership®, Center of Leadership Studies, UK
- Management Competencies, Develop self / Coaching and developing others, PinT Ltd. UK
- Feedback im Mitarbeitergespräch/Konstruktive Wege der Konfliktlösung, Profil M, Remscheid,
- · Moderationstraining, Neuland und Partner