

ELKE STROBL-GRÄSSL

TRAINERIN, COACH, ORGANISATIONSENTWICKLERIN

Mehr als 15 Jahre Erfahrung in Vertrieb, Marketing und Führung bei verschiedenen international tätigen Pharmakonzernen. Seit 2009 selbstständig als Trainerin, Coach und Organisationsentwicklerin. Netzwerkpartnerin von Hollstein & Hammerstein seit der ersten Stunde. Trainings und Coachings mit Elke Strobl-Grässl leben von Ihrer positiven, begeisterungsfähigen Art. Sie bringt komplexe Themen klar und verständlich auf den Punkt. Die Trainings, sowohl für Führungskräfte als auch für Vertriebsmitarbeiter, sind lebendig, praxisnah und geprägt von ihrer großen Leidenschaft: Leidenschaft, die bewegt, inspiriert und motiviert. Sie nimmt durch ihre fundierte Ausbildung jeden einzelnen Menschen in seiner jeweiligen Situation speziell wahr und hat immer die Anliegen ihrer TeilnehmerInnen und Coachees im Blick.



SCHWERPUNKTE

- Kommunikations- und Verkaufstrainings
- Trainings rund um das Thema Stressmanagement und Achtsamkeit
- Changemanagement
- Führen im Change
- Persönlichkeitstrainings nach DISG
- Individuelles
- Businesscoaching
- Existenzanalytisches Coaching
- Teamentwicklungen
- Praxismanagement von Ärzten

STATIONEN

- 18 Jahre aktiv in der Pharmaindustrie (Pharmareferent/Produktmanager/Sales Managerin)
- 10 Jahre Führungserfahrung
- 1 Jahr Verkaufstrainerin bei einer österreichischen Bank

- Seit 11 Jahren selbstständig tätig als Trainerin, Coach, Beraterin

AUS- UND WEITERBILDUNGEN

- Systemischer Coach, Institut für Fort- und Weiterbildung (IFW), München
- Existenzanalytischer Coach, Ausbildung bei Univ. Prof. Dr. Alfred Längle
- Transaktionsanalyse Zertifikat 101
- Systemische Organisationsentwicklung, Management Center Vorarlberg
- Zertifizierte DISG Trainerin
- Dipl.- Entspannungstrainerin
- Achtsamkeitstrainerin, Odenwald-Institut
- Zertifizierte Resilienztrainerin (Resilienz Akademie)
- Univ. zertifizierte Changemanagerin (Uni Augsburg)
- New Work als Teil von strategischer Organisationsentwicklung (Management Institut St. Gallen)