

## TIM MARXMEIER

### TRAINER, COACH, BERATER, SPEAKER

Wer echte Fortschritte erzielen will, braucht beides: Top-Sales-Performance und technologische Exzellenz. Tim Marxmeier lebt diese Dualität – zwei Herzen schlagen in seiner Brust. Das eine steht für Kommunikation, High-Performance-Sales, Leadership und Key-Account-Excellence. Das andere pocht für IT-Innovation und seine Passion für Künstliche Intelligenz.

Mit seiner didaktischen Stärke übersetzt er beide Welten in verständliche, praxisnahe Lernformate, die Teilnehmende sofort anwenden können – sei es, um Kundenbeziehungen auszubauen oder KI-Lösungen wirksam zu integrieren.



### SCHWERPUNKTE

- Sales- & Key-Account-Excellence – Strategischer Vertrieb, High-Performance-Sales, nachhaltiger Kundenaufbau
- Führung & Change – Leadership-Kompetenzen entwickeln, Transformationen begleiten, Teams skalieren
- Kommunikation & Medical Communications – Gesprächsführung, Rhetorik, zielgruppengerechte Fachkommunikation
- KI-Enablement & Digitalisierung – Einführung, Integration und Befähigung zur Nutzung von KI-Lösungen; Konzeption interaktiver E-Learnings

### AUS- UND WEITERBILDUNGEN

- Bachelor of Science (B.Sc.) Biomedizinische Technik
- Inhouse Executive Train-the-Trainer & Coaching Curriculum (18-monatige, praxisorientierte Qualifizierung während der Führungstätigkeit bei Sanitätshaus Weigel)
- Zertifizierter Structogram®-Trainer
- Leadership Program, Nowecor AG
- Fortbildungen in Blended Learning, Instructional Design & Agiler Didaktik

### STATIONEN

- seit 08/2022: Galotec Hamburg – Gastdozent (Additive Fertigungstechnologien (3D-Druck) in der Orthopädietechnik)
- 2017 – 2022: Sanitätshaus Weigel – Leitender Ingenieur & Prokurist (Aufbau additiver Fertigung, Führung & Entwicklung von 35 Mitarbeitenden, Umsatzverantwortung)